



Offre d'emploi

CONSEILLER(E) en FORMATION F/H

Salaire : A négocier : fixe + commissions

Prise de poste : Dès que possible

Expérience dans le poste : Minimum 1 an

Statut du poste : Technicien, Agent de maîtrise / Commercial free lance

Zone de déplacement : Ile de France, iBTS à Clichy et Home office/Télétravail

Secteur d'activité du poste : Formation continue d'adultes

Descriptif du poste

Au sein de notre équipe, le Conseiller Formation délivre aux entreprises et organismes, conseils et assistance dans la mise en œuvre d'actions de formation et l'utilisation des dispositifs.

Vous êtes chargé(e) de :

- Informer les bénéficiaires et les partenaires des formations
- Conseiller les bénéficiaires dans le déploiement de la formation professionnelle continue
- Assister les adhérents dans l'optimisation du financement des projets (Plan de formation, Professionnalisation, CPF, CIF, FPSPP, FSE, EDEC, GPEC, etc...)
- Développer le portefeuille de clients grâce à la conquête de nouveaux comptes et fidéliser les clients actifs (contacts téléphoniques, mails et rendez-vous auprès d'interlocuteurs décisionnaires)
- Organiser les Journées Portes Ouvertes, participer à des salons de l'étudiant
- Compléter un reporting hebdomadaire des actions commerciales et rendez-vous effectués en lien avec les objectifs fixés
- Contribuer à l'évolution de l'offre de formation en veillant à son adéquation avec les besoins
- Animer un réseau de partenaires
- Gérer, manager des projets spécifiques
- Collaborer aux projets transverses et au bon fonctionnement des services

Possibilité d'évolution.

Possibilité de télétravail / home office.

Profil recherché

Votre profil :

- BAC+3 RH ou Ingénierie de la formation – Bac+2 Commercial
- Expérience confirmée sur le déploiement d'offres de formation à destination des entreprises

Maîtrise de Word, Excel, Powerpoint, Internet

Diplômé d'un Bac+2 minimum dans le domaine commercial, vous justifiez d'une expérience significative dans la vente de prestations de services auprès d'entreprises variées.

Doté d'un fort tempérament commercial, vous faites preuve d'initiative et savez travailler en autonomie.

Votre culture du résultat et votre pugnacité vous permettront de mener à bien vos missions et ainsi d'atteindre vos objectifs.

Ecoute, sens du service client, réactivité et rigueur seront également des atouts clés pour réussir sur ce poste.

Dans l'idéal, vous connaissez le secteur de la formation professionnelle.

L'entreprise

iBTS, institut du BTS en un an, a développé un concept innovant et unique pour amener ses étudiants de BTS à plus de 90% de réussite.

iBTS prépare à plusieurs BTS Tertiaire en 1 an au lieu de 2, dans le cadre de la formation professionnelle continue : MUC, NRC, Tourisme, Banque, Communication, Gestion...

L'institut a mis en place une équipe d'enseignants qui savent apporter à la fois leur pédagogie et leur expérience puisqu'ils sont tous issus du milieu professionnel.

L'institut propose également de l'alternance au travers de iBACHELOR (Bac+3) et iMASTER (Bac+5).

Intégrer iBTS, c'est travailler au sein d'une équipe dynamique dans un secteur en plein développement.

Envoyez votre CV et une lettre de motivation qui nous donneront envie de vous recruter !

A rh@ibts.fr - Emploi à Paris (métro Mairie de Clichy) - Tél: 06 50 02 16 16