

**NOM et Prénom :**

**Dates prévues pour le stage :** du ..... au .....  
**Nb de semaines :**

**Unité commerciale :**

- Nom :
- Nom du responsable :
- Adresse :
- Activité principale :
- Taille de l'entreprise notamment nombre de salariés dans le domaine commercial :
- Existence d'un système d'information commerciale informatique ?

**Missions prévues :**

→ **Pour le dossier E4 :**

- Cibler et prospector la clientèle
- Négocier et accompagner la relation client
- Organiser et animer un évènement commercial
- Exploiter et mutualiser l'information commerciale

→ **Pour le dossier E6:**

- Animation de réseaux de distributeurs :
  - Négociation de l'implantation de l'offre sur point de vente
  - Conseil en matière d'expérience de consommation
  - Mise en œuvre d'animation
  - Suivi et développement du référencement
- Animation des réseaux partenaires :
  - Sélection et constitution de réseaux de partenaires
  - Animation, stimulation et développement de réseaux
  - Evaluation des performances réseaux
- Animation de réseaux de vente direct :
  - Animation, vente et conseil à domicile
  - Développement d'un réseau de conseillers de vente à domicile