

NOM et Prénom :

Dates prévues pour le stage : du au
Nb de semaines :

Unité commerciale :

- Nom :
- Nom du responsable :
- Adresse :
- Activité principale :
- Taille de l'entreprise notamment nombre de salariés dans le domaine commercial :
- Existence d'un système d'information commerciale informatique ?

Missions prévues :

→ **Pour le dossier E4 : Toutes les tâches sont obligatoires**

- Cibler et prospecter la clientèle
- Négocier et accompagner la relation client
- Organiser et animer un évènement commercial
- Exploiter et mutualiser l'information commerciale

→ **Pour le dossier E6: Choisir 1 activité minimum**

- Animation de réseaux de distributeurs :
 - Négociation de l'implantation de l'offre sur point de vente
 - Conseil en matière d'expérience de consommation
 - Mise en œuvre d'animation
 - Suivi et développement du référencement
- Animation des réseaux partenaires :
 - Selection et constitution de réseaux de partenaires
 - Animation, stimulation et développement de réseaux
 - Evaluation des performances réseaux
- Animation de réseaux de vente direct :
 - Animation, vente et conseil à domicile
 - Développement d'un réseau de conseillers de vente à domicile